

CONSEIL

ACDC Partners prend pied aux Etats-Unis

ACDC PARTNERS, CABINET TOULOUSAIN DE CONSEIL EN STRATÉGIE FONDÉ PAR D'ANCIENS DIRECTEURS DE SOCIÉTÉS AÉROSPATIALES, VA OUVRIR UNE FILIALE EN CALIFORNIE.

Non, il ne s'agit pas d'un groupe de hard-rock légendaire, mais d'une majorité d'anciens dirigeants et de jeunes retraités facétieux qui, en cherchant un nom pour leur société, ont vu surgir ces initiales et se sont dit que les gens retiendraient facilement une telle appellation. ACDC Partners, une SAS dont les statuts ont été déposés en juillet 2014, ne commence réellement son activité que depuis le début de l'année. Son cœur de métier : proposer des services de conseil en stratégie aux entreprises des secteurs aéronautique, spatial et systèmes embarqués.

En quoi se démarque-t-elle de la myriade de sociétés de conseil

déjà existantes ? « Les huit associés sont tous d'anciens directeurs généraux de sociétés du secteur, nous proposons donc une expertise très opérationnelle avec une vraie connaissance du milieu, des problématiques auxquelles font face les chefs d'entreprise, et un vaste réseau », appuie David Corceiro, président d'ACDC Partners, ancien directeur général des activités françaises d'Akka Technologies, après être passé chez Andersen (fusion-acquisition) et Safran.

EXCELLENCE INDUSTRIELLE.

Onze personnes pour l'instant composent l'équipe, les dernières recrutées étant spécialisées dans l'excellence industrielle, formateurs dans le cadre de l'opération du Gifas, Performances industrielles. « Nous allons agrandir l'équipe à Paris et dans le centre de la France, évoque David Corceiro. Nous ouvrons aussi cet été une filiale en Californie, ACDC Partners North America, avec deux associés sur place qui auront pour mission d'accompagner les donneurs d'ordre européens dans la supervision de leur Supply Chain, de chercher des opérations de croissance ex-



André Benhamou, ancien directeur de Liebherr-Aerospace Toulouse, est un des huit associés d'ACDC Partners.

terne pour le compte d'entreprises européennes et, à terme, de réaliser les mêmes prestations pour les clients américains désireux de s'installer en Europe. »

Les objectifs : cibler les PME et les ETI et les aider à croître, conseiller également les institutions (IRT, pôles de compétitivité, agences de développement économique...). « Nous ne sommes pas des spécialistes du conseil, mais en tant que dirigeants ou ex-dirigeants, nous savons de quoi nous parlons, nous avons une vision harmonisée et fraîche du secteur », ajoute André Benhamou, ancien directeur de Liebherr-Aerospace Toulouse et expert multifonctions (Tompasse, Aerospace Valley, UIMM Midi-Pyrénées...), qui fait partie des sept fondateurs. « Les dirigeants parlent aux dirigeants », renchérit David Corceiro. L'expertise se veut holistique : secteurs aéronautique, spatial et systèmes embarqués, civil et militaire, industrie et services – avec possibilité de couvrir des segments annexes comme la robotique et l'usine du futur. Les thématiques sont multiples : stratégie de l'entreprise, performance des organisations,

business development (définition des offres et produits, coaching des commerciaux, jusqu'à l'introduction auprès de clients), excellence industrielle et gestion de projets complexes, fusion-acquisition et restructuration.

DÉJÀ 500 K€ DE CA.

ACDC Partners a décroché son premier contrat auprès d'Aerospace Valley, sur une action d'accompagnement de vingt PME à l'international. Sa mission : étudier leur potentiel à l'export et définir un plan d'action. Si on y ajoute d'autres contrats, dont la plupart ont été apportés individuellement, concernant une entreprise d'aménagement intérieur, une société américaine de distribution de pièces détachées, un groupe américain sur l'électronique, une ETI lyonnaise, une société de vente de matériel militaire, le cabinet atteint aujourd'hui 500 000 euros de contrats fermes. Un démarrage encourageant pour ACDC Partners, actuellement hébergé dans un bureau à Blagnac et à la recherche d'un site de 80 à 100 m² sur la zone aéroportuaire.

■ A Toulouse, Agnès Baritou d'Armagnac

Les huit associés

- Jack Barbieux (Rockwell Collins, Aéroconseil).
- André Benhamou (Liebherr-Aerospace).
- Henri Brochet (Thales).
- David Corceiro (Andersen Consulting, Aéroconseil, Akka Technologies France).
- Patrick Gavin (EADS, Airbus).
- Vincent Lavignolle (Air France Industries, Geci).
- Daniel Malfroy (Bureau Veritas).
- Thierry Misson (Technofan, Aéroconseil).